

Nouvelles mobilités

La révolution e-mobilité commence maintenant !



Chiffres
clés

Témoignages
partenaires

Bénéfices
pour les
entreprises



**Zéro
carbone,
maxi
mobilité !**

3



**Les
bénéfices
entreprise**



8



**Chiffres
clés**

Contenu



**Cas
d'usage**

9 **Chez Alphi,
prime
au vélo**



11

**Des solutions
pour changer
de braquet**

14

**Bienvenue
chez
grenke**





Il faut réinventer
la mobilité
pour la rendre
**durable,
fluide et
inclusive.**

**Le vélo électrique
gagne du terrain**

**Zéro
carbone,
maxi
mobilité !**



Forfait mobilité, indemnités kilométriques, vélos de fonction, bicyclettes en libre-service, challenge inter-établissements ... Dans les entreprises, les moyens de convertir les salariés se multiplient. Et ça change tout.



Le vélo s'impose dans le monde professionnel

Pollution, embouteillages, stationnement coûteux ...

Dans un contexte de transition écologique et de recherche de nouvelles solutions de mobilité, le vélo (classique ou électrique) s'impose comme une alternative plébiscitée par les salariés et les employeurs.



La bicyclette s'impose progressivement dans le monde professionnel

D'après la Fédération des Acteurs du Vélo en Entreprise (FAVE), plus de 150 000 salariés ont accès à une offre de vélos au travail, soit environ 10 000 bicyclettes de fonction réellement utilisées en France. Un chiffre qui suggère une hausse des trajets domicile-travail et un fort taux de report modal de l'auto vers le vélo. Rappelons que l'objectif fixé par le gouvernement est de porter à 12 % d'ici 2030 la part modale du vélo en France contre 4 % actuellement.

Source : FAVE



Comment mettre en place une offre vélo réussie en entreprise ?

- // Préparer le terrain : prévoir un espace de stationnement sécurisé et si possible des vestiaires et douches.
- // Évaluer la demande interne : réaliser un sondage pour mesurer l'intérêt des collaborateurs. En général, 5 à 10 % de l'effectif suffisent pour démarrer.



Choisir la bonne formule : vélo électrique, musculaire, cargo, longtail ou pliant, les employeurs ont le choix du matériel

Après avoir déterminé les besoins des salariés, plusieurs solutions sont possibles :

- // D'une part, il est envisageable de mettre en place une flotte de vélos en libre-service, accessible à tous les employés pour des déplacements ponctuels, comme se rendre à un rendez-vous ou à un déjeuner d'affaires. Dans ce cas, l'investissement est intégralement supporté par l'entreprise.
- // D'autre part, l'option du « vélo de fonction » permet d'attribuer à un collaborateur un vélo choisi parmi une gamme de modèles adaptés à ses besoins personnels. Dans cette configuration, l'entreprise prend en charge la majeure partie du coût – environ 70 % – tandis que le salarié assume le complément de 30 %.



Bon à savoir

L'entreprise, qui met à disposition des vélos pour les déplacements domicile-travail, a droit à une déduction fiscale de 25 % des frais engagés.



Opter pour la location : une solution à partir de 100 euros TTC par mois et par collaborateur

Le partenaire qui fournit le deux-roues s'occupe des équipements supplémentaires – casques, paniers, antivols. grenke se charge du reste : facturation des prestations et de la garantie. Pour une entreprise comme pour les salariés, la location d'un vélo est la formule la plus avantageuse. L'entreprise, qui met à disposition des vélos pour les déplacements domicile-travail, a droit à une déduction fiscale de 25 % des frais engagés. Cette prise en charge des frais de transport peut aussi prendre la forme d'un forfait mobilité durable. L'entreprise peut alors, dans certaines limites, être exonérée de cotisations sociales. Sans oublier les aides financières de l'État et des collectivités pour soutenir la transition écologique des entreprises.

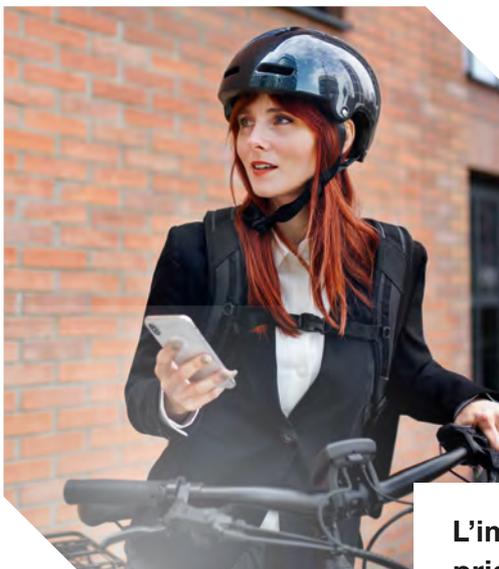


Une dépense limitée pour des déplacements facilités et un fort taux de satisfaction chez les usagers

Les bénéfices entreprise

Des avantages fiscaux à la clé

Une solution haut de gamme pour le confort des vélotaffeurs



La réduction de l'empreinte carbone

L'image d'une entreprise responsable et une vitrine pour la marque employeur

Depuis 2009,
l'Eurométropole
de Strasbourg
organise

« Au boulot à vélo »,
le plus grand
challenge
vélo de France.

Au boulot à vélo

Les
vélotafeurs
accélèrent

Pendant un mois, cet événement encourage l'usage du vélo comme moyen de transport quotidien pour aller travailler. L'occasion aussi de promouvoir, récompenses à la clé, les nouvelles mobilités, de mettre en avant de nouvelles façons de se déplacer et leurs bénéfices écologiques, économiques et sportifs.

En 2024, le challenge a réuni plus de 870 établissements – entreprises, associations, administrations – et près de 17 000 participants se sont affrontés en parcourant près de 2 millions de kilomètres.



C'est la vitesse d'un vélo électrique, davantage que la vitesse moyenne d'une voiture en ville (18 km/h), qu'un bus (17 km/h) et qu'un vélo classique (15 km/h).

2640



C'est le nombre d'entreprises et collectivités qui sont clientes d'un service de location de vélos.

19
km/h



> 150 000

Actuellement, plus de 150 000 salariés ont accès à une offre de vélos au travail.



Chiffres clés

4 %

La pratique du vélo domicile-travail a doublé entre 2016 et 2025. La part modale du vélo est passée de 2 à 4 %.



4

fois plus
À Paris, l'usage du vélo domicile-travail est quatre fois plus important que la voiture.

61 %

des Français possèdent au moins un vélo dans leur foyer.



Sources

// Ministère de la Transition écologique
// Fédération des Usagers de la Bicyclette
// Fédération des Acteurs du Vélo en Entreprise



Cas
d'usage

Prime au vélo

Chez Alphi



Une trentaine
de vélos
électriques mise
à disposition



Partenaire de confiance,
Alphi propose les solutions
de financement grenke à
ses clients tout en bénéfi-
ciant également de l'exper-
tise de grenke pour financer
ses propres équipements.



Cette politique cyclable illustre l'engagement de l'entreprise et de ses collaborateurs à réduire leur impact carbone.



Dans cette entreprise d'Aix-les-Bains, spécialisée dans les solutions de coffrage et d'étalement pour les chantiers du BTP, le vélo électrique avance vite.



Pour eux, le vélo, c'est d'abord une facilité de déplacement, un gain de temps, d'argent et des bénéfices pour la santé.

« C'est une démarche en phase avec notre politique RSE, rappelle Simon Peeters, responsable Recherche et Développement. À l'image de nos chantiers bas-carbone, nous mettons en avant les déplacements vertueux et le vélo électrique coche toutes les cases. » Sur ses sites en Savoie et en région parisienne, l'entreprise met aujourd'hui à disposition des salariés une trentaine de vélos électriques pour les déplacements domicile-travail.

« Ce sont essentiellement des personnels administratifs mais aussi des salariés qui travaillent dans nos unités de chaudronnerie et nos dépôts. Pour eux, le vélo, c'est d'abord une facilité de déplacement, un gain de temps, d'argent et des bénéfices pour la santé. »

Et pour finir de convaincre ses équipes d'opter pour le vélo électrique, Alphi a investi dans du matériel haut de gamme. « Avec les cycles Moustache, nous avons fait le choix d'une marque française premium très qualitative. Le « Made in France » fait aussi partie de nos valeurs. » Mise en place en 2022, cette politique cyclable illustre l'engagement de l'entreprise et de ses collaborateurs à réduire leur impact carbone. Elle incarne également une belle vitrine pour la marque employeur. Alphi compte aujourd'hui 150 salariés, dont une trentaine sont déjà équipés d'un vélo électrique.

Aller plus loin

Des
solutions
pour
changer
de braquet

La location financière
**Plus simple,
plus souple
et moins
couteuse**

Pour une entreprise qui veut investir dans une flotte de vélos électriques, rien de mieux qu'un financement adapté avec une dépense maîtrisée et une trésorerie préservée.

À l'heure de l'économie de l'usage et dans un contexte de hausse des prix, la location financière s'impose comme la meilleure formule. La gestion est simplifiée et les coûts sont étalés pendant la période d'usage des vélos électriques. Et les loyers payés sont imputés en charges d'exploitation déductibles du résultat fiscal.

Pas de mauvaises surprises liées à l'entretien puisque la maintenance est souvent intégrée dans le contrat et la possibilité pour tous les professionnels d'accéder à des équipements fiables et performants, souvent très chers à l'achat : la location financière additionne les avantages.



Le contrat mobilité grenke

Spécialiste de la location financière, la société grenke va plus loin avec le contrat mobilité.

Une formule de financement tout compris intégrant les kilomètres, les accessoires, la maintenance et la garantie.

Simple et rapide à mettre en place, 100 % digital et adapté aux besoins réels de l'entreprise, le contrat mobilité offre un panel de services associés ainsi que des garanties contre les dégradations matérielles et le vol.



Du tout en un, assurance comprise

La solution d'assurance peut faire toute la différence



**Amaury Delagarde
fondateur
de Tulip**

Chez Tulip, notre objectif est simple : accompagner les mobilités douces en développant des solutions de garantie flexibles, à la demande et automatisées. Convaincus que l'adoption du vélo électrique passe en partie par une offre de location packagée avec un contrat de garantie performant, nous avons conçu une solution de garantie dédiée à la flotte de vélos électriques. Elle comprend une brique vol/casse/assistance en cas d'accident ou de crevaison et une brique pour les dommages corporels avec une responsabilité civile et une « individuelle accident » en option. Ce dernier point est essentiel pour les employeurs car le risque accident peut constituer un frein au déploiement d'une flotte de vélos électriques dans l'entreprise. Notre valeur ajoutée réside également dans une plateforme digitale pour gérer des couvertures robustes qui s'inscrivent dans un contrat de financement locatif.



En fin de contrat de location financière, les vélos sont récupérés par un professionnel du recyclage puis remis en état pour trouver une seconde vie sur le marché de l'occasion. L'entreprise maximise les gains d'efficacité opérationnelle, que ce soit au niveau matériel ou organisationnel.

Du financement au recyclage, toute la chaîne est assurée avec une transparence maximum.

**Bouclez
la boucle**

Vos vélos se recyclent



Adrien Goxe
co-fondateur
de Rutile



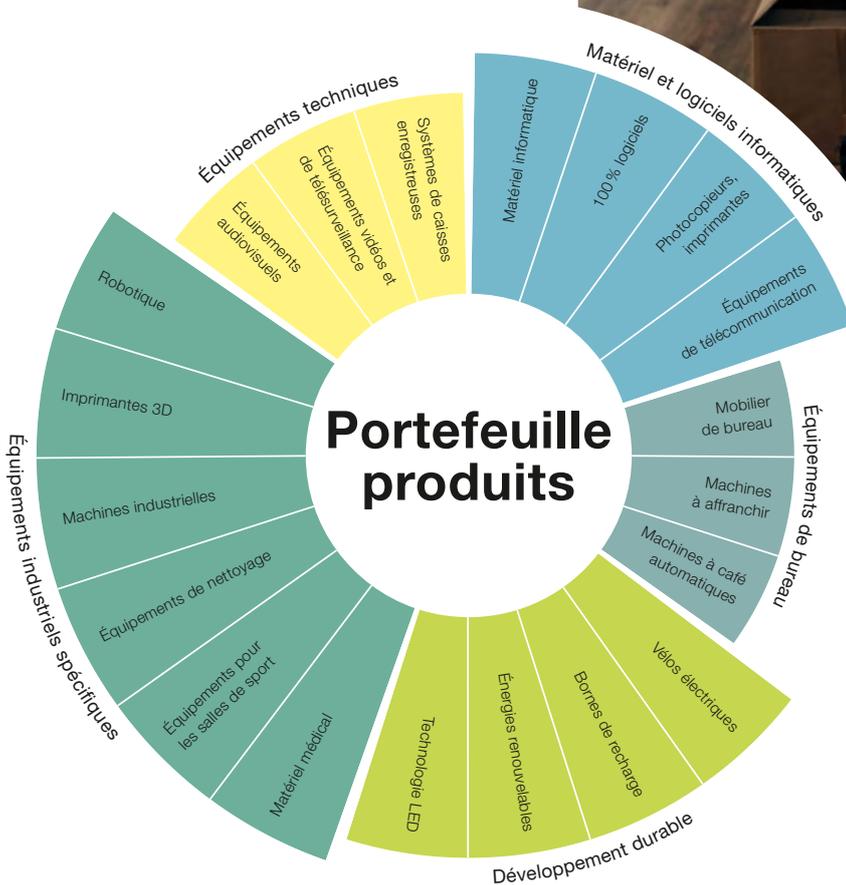
L'offre reconditionnement est un avantage en plus pour les entreprises

Nous avons créé Rutile.bike en juin 2021 en région lyonnaise dans un tiers-lieu – « Le Grand Plateau » – que nous partageons avec d'autres professionnels du vélo. En 2024, nous avons donné une seconde vie à plus de 1 000 vélos. Notre positionnement couvre exclusivement le vélo électrique en milieu urbain pour accompagner le développement du « vélotaf ». Tous les vélos que nous vendons passent par notre atelier interne. Nous diagnostiquons chaque vélo sur quarante points de contrôle et nous contrôlons la batterie pour identifier sa « capacité résiduelle » et maintenir un niveau de transparence maximum pour les futurs acquéreurs. À l'issue de ce diagnostic, nous procédons à une remise à neuf du vélo avant l'étape du contrôle qualité puis la revente du deux-roues accompagnée d'une garantie pour le futur utilisateur. L'avantage, c'est l'attractivité du prix de l'occasion et la qualité de l'offre, le tout compatible avec les dispositifs d'aides des collectivités et de l'État qui s'appliquent également aux vélos reconditionnés.



Nous finançons plus que vous ne l'imaginez !

Vous souhaitez investir pour votre entreprise sans entamer votre trésorerie ? N'achetez plus vos équipements, louez-les avec grenke. Nous finançons une large palette d'équipements.





grenke, partenaire de votre croissance



**grenke aide les entrepreneurs
à financer les équipements
dont ils ont besoin, quel que
soit leur secteur d'activité.**

**Notre métier :
financer
vos projets
au plus
près et au
plus vite**

- // Des solutions de financement pour préserver vos liquidités.
- // Des contrats incluant les services et maintenances associés aux équipements.
- // Des solutions de financement sur-mesure.
- // Proximité et réactivité avec notre réseau de 19 implantations commerciales.
- // Des services numériques pour simplifier les processus et les décisions : portail partenaire, la e-signature.

garenc